

# riqra

Solución de E-commerce B2B

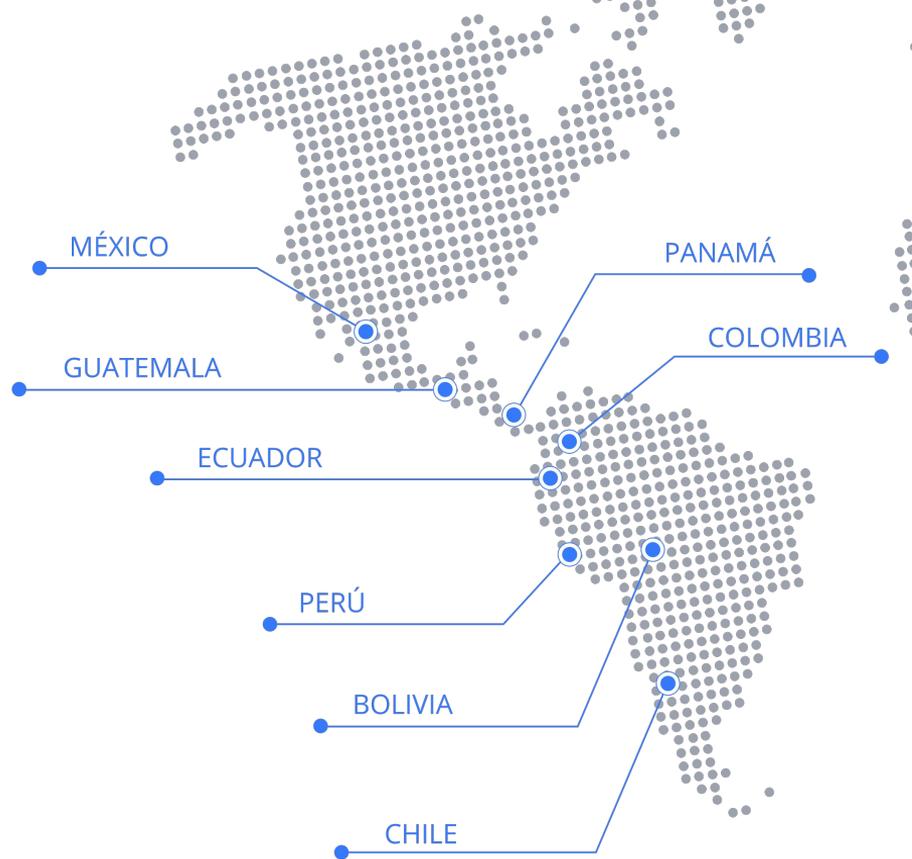
Mantén a tus clientes cerca,  
reduce costos operativos, e  
¡incrementa tus ventas!



# riqra

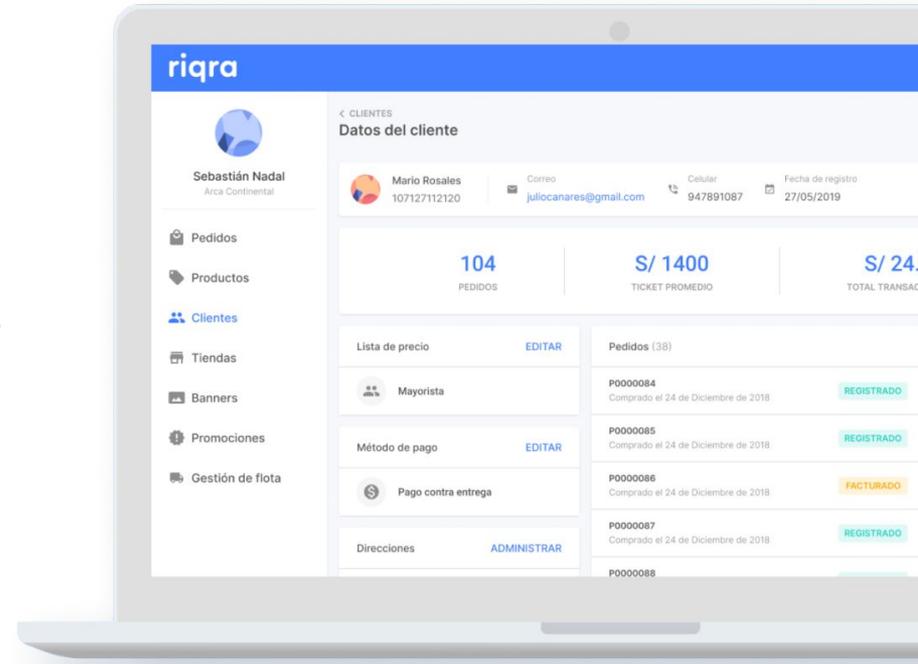
Ayudamos a digitalizar tus ventas desplegando un e-commerce B2B para la autogestión de tus clientes.

Nuestros clientes en diferentes industrias han vendido más de + **USD 200 millones** a través de nuestra tecnología.



# ¿Por qué un e-commerce B2B con Riqra?

- **Complementa** las visitas y contactos de los **vendedores** para capturar pedidos.
- **Reemplaza email, chat**, teléfono, para recibir pedidos.
- Tus **clientes** se **autogestionan** desde cualquier dispositivo.
- Mantén tu información actualizada integrando tu e-commerce con tu ERP o con nuestros APIs.
- Soporte y actualizaciones incluidos

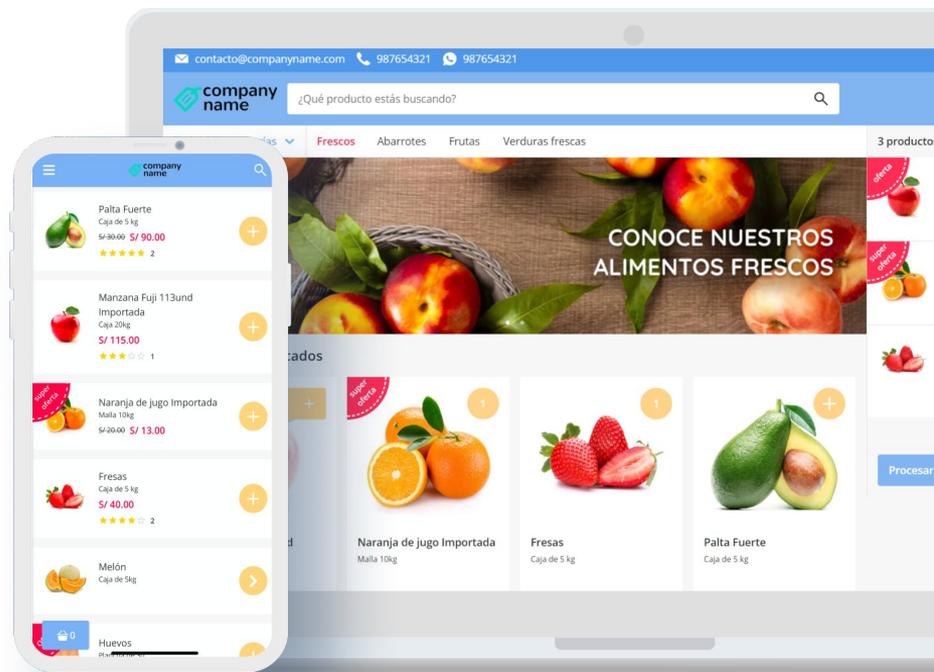


# Dale el poder a tus clientes

- **Visibilidad completa del catálogo** de productos y promociones
- Facilidad de compra y recompra
- Notificaciones y seguimiento de estado de pedidos
- Pagos en línea o a través de **línea de crédito**
- Opciones de envío, fechas de entrega

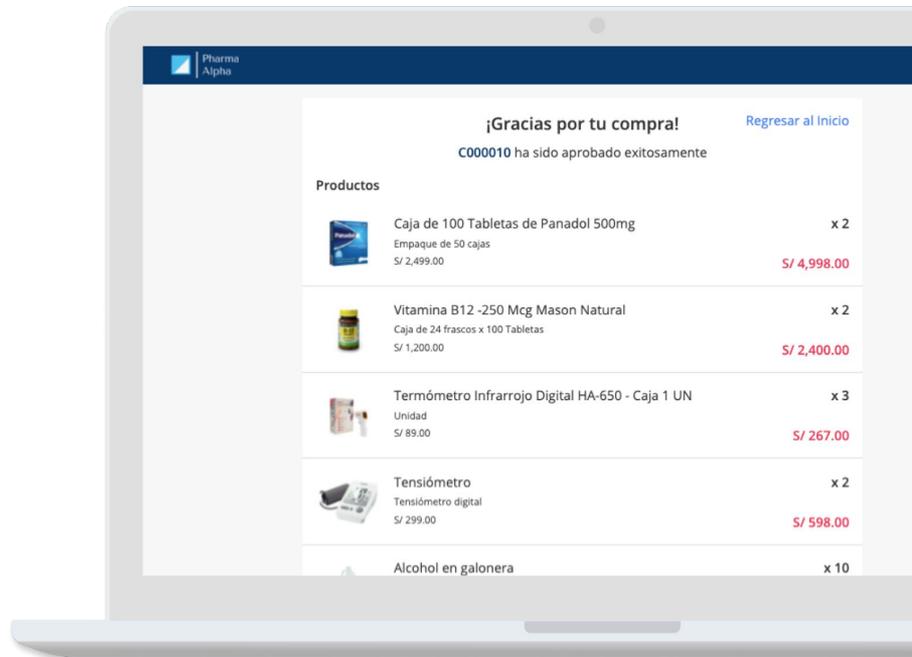
## Próximamente:

- Generación de cotizaciones
- Recompra desde el historial de pedidos
- Recordatorios de compra
- Productos sugeridos y complementarios



# Diferenciales

- Solución **especializada en proveedores B2B.**
- **Adaptable y escalable** al go-to-market
- **Sin inversión** de implementación **ni cobro sobre ventas**
- Mejoras continuas de las funcionalidades
- Integraciones nativas con ERPs, botones de pago, monitoreo de flotas y entregas de última milla



# Caso de éxito B2B: Fabricante insumos

## Situación:

- Canal directo
- **10** account managers
- **1,000** panaderías y panificadoras.

## Necesidades:

- Innovación
- Eficiencia
- Digitalización

En **18** meses logró:



## Caso de éxito B2B: Cementera

### Situación:

- **300 Franquiciados Sub-distribuidores** atendiendo a ferreterías y autoconstructores

### Necesidades:

- **Visibilidad**
- Incrementar ventas
- Digitalización

### Logró:



# Caso de éxito D2C: Proveedor Avícola

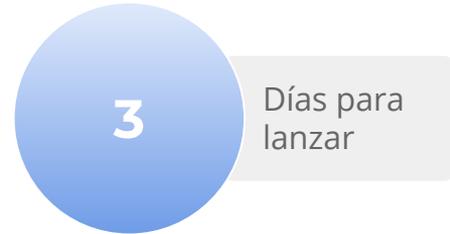
## Situación:

- Pandemia
- **Canal Horeca cerrado**
- Mercadería y capacidad instalada

## Necesidades:

- **Evitar pérdidas**
- Llegar al consumidor final
- Digitalización

## Logró:





**Comunícate con nosotros**

**[www.riqra.com](http://www.riqra.com)**

contacto@riqra.com

+51 920027709